

Ihr Nutzen.

Wenn Sie die Attraktivität Ihrer Kanzlei für die richtigen Mitarbeiter nachhaltig steigern wollen, gibt es nur einen Weg: **Richtig führen.**

Die besten Mitarbeiter gehen zu den Unternehmen, in denen sie am besten geführt, gefördert, trainiert, energetisiert und inspiriert werden.

Ihr Programm.

Dienstag, 10. Mai 2016

Anreise bis 19:30 Uhr

20:00 Uhr Gemeinsames Abendessen

Dîner débat mit Dinner-Speech (Überraschungsgast)

Mittwoch, 11. Mai 2016

10:00 bis 22:00 Uhr Premium-Workshop – Teil 1
mit kommunikativem Mittag- und Abendessen

Donnerstag, 12. Mai 2016

08:30 Uhr Auschecken und Coaching-Frühstück

09:30 bis 11:30 Uhr Premium-Workshop – Teil 2

Danach Fahrt zum SRS-Wirtschaftskongress in Ettlingen

12:00 Uhr Gemeinsames Lunch-Bufferet beim Kongress

13:10 bis 18:00 Uhr SRS-Wirtschaftskongress 2016

18:15 Uhr Abend-Bufferet und geselliger Ausklang

Zeit für Reflektion und Networking

19:30 Uhr Abreise

oder Selfness-Weekend im Schwarzwald

Der Akademieleiter

Christian Lang

Diplom-Kaufmann,
Business-Coach und Trainer



EBA® ist ein Unternehmensbereich der
ERC Lutz Business Coaching AG
Im Bühl 10 | 77694 Kehl/Strasbourg
Telefon: +49 (0) 7854 9696-0
Fax: +49 (0) 7854 9696-20
infos@erc.de | www.erc.de



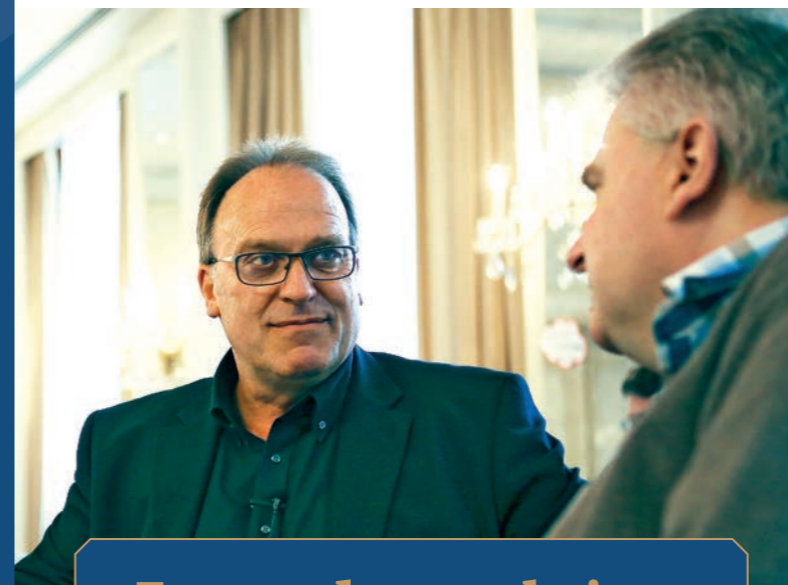
Mehr über unsere Veranstaltungen:



www.erc.de

EUROPÄISCHE
BERATER
AKADEMIE

EBA



Leadership MasterClass

Meisterhaft führen lernen

8-Wochen-Intensiv-Coaching
inklusive Premium-Workshop für
Kanzlei-Inhaber mit VIP-Teilnahme
am SRS-Wirtschaftskongress 2016

Dienstag, 10. Mai 2016, 19:30 Uhr
bis Donnerstag, 12. Mai 2016, 19:30 Uhr
Bad Herrenalb und Ettlingen

Liebe Kolleginnen und Kollegen,



in turbulenten Zeiten stehen wir
vor gewaltigen Herausforderungen.
Orientierungswissen ist gefragt.

Gute Führung trägt mehr als alles andere
zur Überlebensfähigkeit und Wert-
steigerung eines Unternehmens bei.

Als Berater haben wir eine besondere
Verantwortung: Es gilt, durch unser
unternehmerisches Vorbild, Einfluss

zu nehmen, um unsere Kunden gewinnen zu lassen und
dabei selbst zu gewinnen.

Wir unterstützen insbesondere zukunftsorientierte
StB/WP-KollegInnen und ihre Mitarbeiter dabei, ihre
beruflichen und privaten Ziele zu erreichen und ihr
volles Potenzial zu entfalten. Dabei fördern wir eine
optimale Balance von wirtschaftlichem Erfolg und
persönlicher Lebensqualität.

Unsere Mission: Den unternehmerischen Mittelstand
als Quelle des Wohlstands in Europa fit zu machen
für die Herausforderungen des 21. Jahrhunderts.

Mit herzlichen Grüßen


Dieter Lutz WP, RA, FAFStR

Der Chef-Trainer – Dieter Lutz.

Seine Coachings und Trainingsprogramme basieren
auf mehr als 40-jähriger Erfahrung im Spitzensport und
in der Wirtschaft. Insbesondere inspirierten ihn die
Gründung und Führung des ERC-Netzwerkes mit mehr
als 150 innovativen Kanzleien, sowie die Geschäftsführung
einer marktführenden Kanzlei. Der Wirtschaftsprüfer,
Rechtsanwalt und Fachanwalt für Steuerrecht ist Autor
zahlreicher Veröffentlichungen, u. a. der Bücher
„Der StB/WP als Unternehmer“, „Lust auf Zukunft statt
Angst vor Krisen – Erfolgsstrategien für Unternehmer
und Entscheider“ und „Die attraktive Steuerkanzlei“.

Die Methode des „Kooperativen Business Coaching“.

Die wirksamste und innovativste Methode für die Kanzlei-entwicklung ist das „Kooperative Business Coaching“.

In einem Premium-Workshop inklusive Vorbereitungsphase und anschließendem Umsetzungscoaching trainieren **max. 10 Chefs aus mehreren Kanzleien** (keine Mitbewerber) exklusiv und setzen die gesteigerten Kompetenzen resultatsorientiert in die Praxis um. Sie werden in jeder Phase ganz persönlich begleitet, unterstützt durch einen individuellen Coaching-Plan. Nach 8 Wochen erhalten Sie Ihr persönliches Zertifikat.

Das Besondere der LEADERSHIP MASTERCLASS besteht in der einzigartigen Kombination aus:

Vorbereitungs-Phase (4 Wochen) mit exklusiven Trainingsvideos, Videokonferenzen, und persönlicher Hotline zum Chef-Trainer.

Premium-Workshop (2 Tage) für zukunftsorientierte Kanzlei-Inhaber **inklusive VIP-Teilnahme** am SRS-Wirtschaftskongress 2016

Transfer-Coaching (4 Wochen) mit exklusiven Trainingsvideos, Videokonferenzen, persönlicher Hotline zum Chef-Trainer, Einsatz praxis-erprobter Management-Werkzeuge und innovativen Umsetzungs-Tools.

Ihre Investition.

8-Wochen-Intensiv-Coaching mit Workshop „Meisterhaft führen lernen“ inklusive aller o.g. Leistungen: **4.500,- €** zzgl. USt. pro Person.

Ihr Termin. Ihre Location.

Dienstag, 10. Mai, 19:30 Uhr
bis Donnerstag, 12. Mai, 19:30 Uhr

Schwarzwald Panorama Hotel
HOTEL . CAMPUS . SELFNESSE
Rechteichweg 22, 76332 Bad Herrenalb



Themen und Inhalte.



Führung & Coaching

- 1 Schlüsselkompetenz**
Wie Sie Führung als Schlüsselkompetenz erkennen.
- 2 Naturgesetze**
Wie Sie die ewigen Naturgesetze der Führung in Ihr Tagesgeschäft implementieren.
- 3 Effektives Coaching**
Wie Sie die Wirksamkeit der Führungsarbeit durch effektives Coaching verstärken.
- 4 Erfolgsprinzipien**
Wie Sie die geheimen Erfolgsprinzipien der Spitzen-trainer verstehen und anwenden.
- 5 Verborgene Potenziale**
Wie Sie die verborgenen Potenziale der Mitarbeiter erkennen und freisetzen.
- 6 Die 10 Gebote**
Wie Sie die 10 Gebote richtiger und guter Führung anwenden, Ihre Aufgaben erfüllen, sich an den Prinzipien orientieren und die Instrumente optimal einsetzen.

Die Prinzipien der Meister

- 1 Ausrichtung auf Resultate**
Wie Sie gemeinsam bessere Resultate erzielen in Bezug auf Kompetenz, Produktivität, Attraktivität und Profitabilität.
- 2 Beitrag zum Ganzen**
Wie Sie Einzel-Kompetenzen zu einer Gesamt-Fitness bündeln und einen hochproduktiven Gesamt-Flow entstehen lassen.
- 3 Konzentration auf die drei großen „W“**
Wie Sie mit Fokus auf **Weniges** und **Wichtiges** mehr Zeit für **Wesentliches** gewinnen.
- 4 Stärken nutzen**
Wie Sie die Stärken und Talente eines jeden Team-Mitglieds erkennen und weiter entwickeln.
- 5 Vertrauen erzeugen**
Wie Sie eine starke Vertrauenskultur aufbauen sowie die interne und externe Kommunikation verbessern.
- 6 Real-optimistische Einstellung**
Wie Sie eine inspirierende Stimmung der gegenseitigen Wertschätzung erzeugen – auf das Beste hoffen, auf das Schlimmste vorbereitet sein: Lösungs-Orientiert.

+ DAS HIGHLIGHT am zweiten Tag



Teilnahme der Leadership-MasterClass am SRS-Wirtschaftskongress 2016

Exklusiv für Entscheider und Gestalter der mittelständischen Wirtschaft

Hochkarätige Gäste referieren rund um das Thema „Marke – Herausforderungen an das Management“:

Dieter Lange, Trainer & Coach für Top-Unternehmen
Thema: „Personal Branding – Die Lust, sich selbst zu verkaufen“

Carsten Cramer, Marketingdirektor Borussia Dortmund
Dr. Peter Görlich, Manager TSG 1899 Hoffenheim
Thema: „Marke Fußball – Tradition und Moderne“
Moderation: Martin Wacker, KSC-Stadionsprecher

Dr. Gregor Gysi, MdB, DIE LINKE
Thema: „Marke – auch eine Herausforderung für Parteien und Politiker?“